

AI TRENDS

Túl késő beszállni? Hogyan induljunk el az AI útján, ha eddig lemaradva éreztük magunkat?

2026. 09. 08. 10:40

Cinematic Studio

HUN · 20 perc

**Manninger Máttyás**

AI vezető

Manninger Máttyás, az AI vezető, keretrendszer hoz létre mesterséges intelligencia projektek indításához, a következőkre összpontosítva: adatgyűjtés, folyamatátszervezés és egyértelmű sikermutatók meghatározása.

MIRŐL VOLT SZÓ

Manninger Máttyás elmagyarázza, hogy bár sok vállalat kezdett el mesterséges intelligenciát használni, csupán kb. 6%-uk lát kézzelfogható eredményeket, gyakran azért, mert nem alakítják át belső folyamataikat a technológia köré. Ehhez hasonlítja az elektromos motorok történelmi átállását, ahol a termelékenység csak akkor nőtt, amikor a gyárakat újratervezték több kis motor használatára, nem pedig egyetlen nagy gőzgép helyett. Például a valódi áttörés akkor következik be, amikor a technológiát egy új munkafolyamatba integrálják, nem pedig csak egy régi eszköz helyettesítésére használják.

A prezentáció hangsúlyozza, hogy a mai elsődleges akadály az unstrukturált adatok kezelése, amelyek a vállalati információk 80-90%-át teszik ki, például dokumentumok és számlák. Manninger Máttyás azt tanácsolja, hogy azonnal kezdjék meg az adatok gyűjtését meglévő forrásokból, például ügyfélszolgálati naplókban vagy projekt-retrospektívákban, hogy megalapozzák a jövőbeli lekérdezéseket. Ezek az elemek azt jelentik, hogy a sikeres AI-elfogadás proaktív váltást igényel a pusztá adatbirtoklásról az adatok jövőbeli használatra történő aktív strukturálására.

KIEMELT MEGÁLLAPÍTÁSOK

- Csak a vállalatok kb. 6%-a lát látható eredményeket az AI használatával.
- A nagyvállalatok gyakran alacsonyabb sikerességi rátával és hosszabb projektidőszakokkal rendelkeznek, átlagosan 9 hónapot, míg a kisebb cégek 90 napot.
- A vásárolt vagy partner által vezetett mesterséges intelligencia megoldások 67%-os sikerrel járnak, míg a házon belüli fejlesztések csupán 33%-ban sikerülnek.

ÜZLETI HATÁS

Manninger Mátyás szerint a legmagasabb költségmegtakarítási potenciállal rendelkező terület az automatizált belső feladatok, például a számlázás feldolgozása, amely a bal alsó kvadránsba tartozik. Ezzel szemben a teljesen automatizált külső interakciókat tartalmazó jobb alsó kvadráns jelentős nyilvános kudarckockázattal jár, ahogy az Air Canada és a Chevrolet eseteiben is láthattuk.

KÖVETKEZTETÉS

Manninger Mátyás azt javasolja, hogy azonosítsák azokat a szűk keresztmetszeteket, ahol a folyamatok megakadnak, és hozzanak létre egy alapmértéket a jelenlegi emberi sebesség és pontosság tekintetében a projekt kezdete előtt. Arra ösztönzi a közönséget, hogy ma kezdjék el az adatgyűjtést, hogy ne maradjanak le, és figyelmeztet arra, hogy ne várják meg a tökéletes pillanatot a kezdéshez.

AI TRENDS

Is It Too Late to Join In? How to Start Your AI Journey If You Feel You've Fallen Behind

2026. 09. 08. 10:40

Cinematic Studio

HUN · 20 perc

**Manninger Mátyás**

AI leader

Manninger Mátyás, an AI leader, establishes a framework for companies to begin implementing artificial intelligence by focusing on data collection and internal process optimization.

WHAT WAS DISCUSSED

Manninger Mátyás explains that while many companies have started using AI, only about 6% see tangible results, often because they fail to restructure their underlying processes. He uses the historical transition to electric motors as an example, noting that productivity only increased when factories reorganized their entire production flows around individual motors rather than just replacing steam engines.

The presentation emphasizes that 80-90% of corporate data is unstructured, such as documents and invoices, which is the primary area for immediate improvement. Manninger Mátyás suggests starting with internal tools like code assistants or search systems for HR and marketing departments. These elements mean that the most successful AI adoption begins with internal utility and human-in-the-loop oversight before moving to customer-facing automation.

KEY TAKEAWAYS

- Large companies often have more AI projects but lower success rates and longer completion times than smaller firms.
- Companies should immediately begin collecting unstructured data like customer calls and project retrospectives to build a future-proof database.
- A project's success should be measured by a baseline comparison of accuracy and speed against current human processes.

BUSINESS IMPACT

The practical application focuses on moving from low-risk internal tools to high-value automation, such as invoice processing, which offers the greatest potential for cost savings. Manninger Mátyás highlights that purchased or partnered solutions have a 67% success rate compared to only 33% for purely in-house developments. This distinction is critical for market positioning and ensuring a faster return on investment in a rapidly evolving technological landscape.

CONCLUSION

Manninger Mátyás concludes by urging the audience to start collecting data immediately rather than waiting for the perfect moment. He warns against common pitfalls such as lacking a clear baseline for success, failing to assign a responsible project owner, or jumping straight to complex customer-facing chatbots without prior internal experience.